Vicerrectorado de Política Educativa

Unidad de Formación e Innovación Docente Edificio Hospital Real Plaza Falla, 8 | 11003 Cádiz Tel. 956 015 728 http://www.uca.es recursos.docentes@uca.es

MEMORIA FINAL¹ Compromisos y Resultados

Proyectos de Innovación y Mejora Docente 2023/2024

Identificación del proyecto					
Código	sol-202300256579-tra				
Título	Modelo de Negocio y Marketing de Servicios Deportivos basada en IKIGAI: Concreción en una propuesta colaborativa con alumnado de Grado en Ciencias de la Actividad Física y del Deporte.				
Responsable	GABRIELA MARINI MONTERO				

1. Describa los resultados obtenidos a la luz de los objetivos y compromisos que adquirió en la solicitud de su proyecto. Incluya tantas tablas como objetivos contempló.

Objetivo nº 1	Relacionar la segmentación de usuarios de		
	servicios deportivos con un Plan de Marketing.		
Actividades que había previsto en la	Conocer los principales elementos que componen		
solicitud del proyecto:	un Plan de Marketing y vincularlos con la creación		
	de un futuro Modelo de Negocio que oferte		
	Servicios Deportivos de calidad y sostenibles para		
	un segmento de población concreto.		
Actividades realizadas y resultados	Describa aquí las actividades concretas que se han llevado a cabo		
obtenidos:	para alcanzar el objetivo que se propuso		
	\Rightarrow Si: ACTIVIDADES y RESULTADOS: se han		
	<u>explicado</u> conceptos propios de un plan de		
	Marketing, así como los elementos y aspectos para tener		
	en cuenta para idear un plan de marketing -Marketing y/o		
	Comunicación desde una gran aportación de redes sociales		
	y que luego los alumnos han relacionado con la filosofia IKIGAY		
	\Rightarrow Si: ACTIVIDADES Y RSEULTADOS. Los		
	esfuerzos se han centrado en que el alumnado tenga una		
	visión sobre SEGMENTACION y/o grupos		
	específicos de población (No para todos) para los		
	cuales idear el producto o tendencia deportiva que deseamos		
	insertar en el mercado. Se han analizado las características,		
	gustos e intereses específicos de las personas para entender el		
	proceso y tener la visión de de segmentación y así		
	concretar un perfil especifico de "Bayer persona",		

¹ Esta memoria no debe superar las 6 páginas.



⇒ Si: ACTIVIDADES Y RESULTADOS: han IDEADO tanto en prácticas de clase como en sus Trabajos de Asignatura (individual y grupal) ejercicios para practicar el DISEÑAR UN LOGO O IMAGEN DE MARCA/ PRODUCTO, se han mencionado para esto las leyes de la marca haciendo un estudio y puesta en valor de la identidad de marca como valor empresarial, de emprendimiento asociado a la misión y valores PROPIOS y que dan IDENTIDAD a Empresas serias de Servicios deportivos. Ejemplo de portada de presentación realizada por los alumnos en base al libro de Ries, A., Ries, L., & Del Río, R. G. (2000) "Las 22 Leyes Inmutables de la Marca" https://www.atriaconsultores.cl/post/2018/10/29/las-

https://www.atriaconsuitores.ci/post/2018/10/29/las-22-leyes-inmutables-de-la-marca



⇒ También algunos grupos de alumnos han ideado con aplicaciones de IA como, entre otras Fliki.ai

https://fliki.ai/ o https://www.flexclip.com/es/
VIDEOS CORPORATIVOS CORTOS que
transmitan mensajes hacia un segmento de la población:
Se ha utilizado entra otras: CANVA
https://www.canva.com/Ejemplos trabajos alumnos
(Diseños y Edición de Vídeo)
https://youtu.be/rOhi0OOUry8?feature=shared







Objetivo nº 2

Crear un modelo de negocio deportivo, mediante trabajos en equipo.

Actividades que había previsto en la solicitud del proyecto:

Sustituya este texto por el que reflejó en la solicitud del proyecto

Exponer, expresar y aportar ideas propias volcándolas mediante diálogo <u>en equipos de trabajo conjunto</u> capaces de concretar y sacar adelante <u>propuestas agiles</u> y armonizadas en base a una misma finalidad, la creación de <u>un modelo de negocio de servicios deportivos.</u>



Actividades realizadas y resultados obtenidos:

(Dos sesiones prácticas)

Describa aquí las actividades concretas que se han llevado a cabo para alcanzar el objetivo que se propuso

- ⇒ Si: ACTIVIDADES Y RESULTADOS: se ha trabajado en grupos reducidos de 2 / 3 personas
- ⇒ Si: ACTIVIDADES Y RESULTADOS se ha explicado la filosofia IKIGAY a un contexto de vida actual buscando aplicación desde una visión que oferte, al sistema social, servicios deportivos de calidad. Se orientó hacia clientes/ usuarios que puedan beneficiarse de estas prestaciones/ servicio desde una visión de mercado del sector deportivo.
- ⇒ Si: ACTIVIDADES Y RESULTADOS, por grupos, buscaron concretar un perfil de empresa de servicios que pueda dar cobertura a problemas y necesidades reales (se utilizó y aplicó la metodología design Thinking con la aportación de EMPRENDIMIENTO 3 E UCA)



Hubo que aprender a identificar problemas e idear soluciones ideando un modelo de negocio; las respuestas creadas por el alumnado fueron muy enriquecedoras; desde <u>plataformas para el aprendizaje en line...</u> hasta empresas que presten seguridad para las prácticas deportivas y todo esto dentro de marcos de Objetivos de Desarrollo Sostenible sobre "el perfil" o modelo de negocio que se perfiló.

- ⇒ Si: ACTIVIDADES Y RESULTADOS lograron tener visión y concretar de forma real un primer prototipo posible.
- ⇒ Si: ACTIVIDAES Y RESULTADOS a partir de un 1º modelo y con correcciones han modificado y se han aproximado más a contextos reales y sus necesidades. Han logrado tener un visón critica de contexto donde poder habilitar e incorporar futuros mercados.
- ⇒ Si: ACTIVIDADES Y RESULTADOS

 exposición de cada grupo respondiendo reflexivamente a

 preguntas de sus compañeros formuladas desde

 un carácter critico constructivo







2. Realice una breve valoración sobre la influencia del proyecto ejecutado en la evolución de las asignaturas implicadas.

Análisis del impacto de la innovación en las asignaturas relacionadas con el proyecto

Valoración muy positiva, el grupo con el que se trabajó ha reflejado una capacidad creciente para proyectar desde su juventud y corta edad, propuestas e IDEAS REALES, que puedan dar cobertura a los mercados del sector deporte y conjugar de esta forma sus estudios académicos con las herramientas y conocimientos que su profesión les otorga. Se he evidenciado una motivación creciente, los días que hemos realizado este proyecto, vemos que este tipo de tareas y actividades les han hecho ver que no es imposible crear un modelo de negocio de servicios deportivos, haciendo lo que les gusta y que les permita ganarse la vida (Filosofia Ikigay)

 Incluya en la siguiente tabla el número de alumnos matriculados y el de respuestas recibidas en cada opción y realice una valoración crítica sobre la influencia que el proyecto ha ejercido en la opinión de los alumnos.

Opinión de los alumnos al inicio del proyecto							
Número de alumnos matriculados: 17							
Valoración del grado de dificultad que cree que va a tener en la comprensión de los							
contenidos y/o en la adquisición de competencias asociadas a la asignatura en la que se							
enmarca el proyecto de innovación docente							
Ninguna	Poca dificultad	Dificultad media	Bastante	Mucha dificultad			
dificultad			dificultad				
			X				
Opinión de los alumnos en la etapa final del proyecto							
Valoración del grado de dificultad que ha tenido en la comprensión de los contenidos y/o en							
la adquisición de competencias asociadas a la asignatura en la que se enmarca el proyecto							
de innovación docente							
Ninguna	Poca dificultad	Dificultad media	Bastante	Mucha dificultad			
dificultad			dificultad				
		X					
Los elementos de innovación y mejora docente aplicados en esta asignatura han favorecido							
mi comprensión de los contenidos y/o la adquisición de competencias asociadas a la							
		asignatura					
Nada de	Poco de	Ni en acuerdo ni	Muy de acuerdo	Completamente de			
acuerdo	acuerdo	en desacuerdo		acuerdo			
			X				
En el caso de la participación de un profesor invitado							
La participación del profesor invitado ha supuesto un gran beneficio en mi formación							
Nada de	Poco de	Ni en acuerdo ni	Muy de acuerdo	Completamente de			
acuerdo	acuerdo	en desacuerdo		acuerdo			
				X			
Valoración crítica sobre la influencia que ha ejercido el proyecto en la opinión de los							
alumnos							



Los alumnos han sido capaces de AGRADECER LOS CONOCIMIENTOS transmitidos por el profesorado (en diálogo y mediane correo electrónico...) en este caso a Gabriela Marini Montero, Román Nuviala y a Emprendimiento 3E UCA (José Sánchez y equipo).







Este agradecimiento adicionalmente se ha visto reflejado en el CLIMA RESPETUOSO DE CLASE muy favorecedor, donde cada alumno desde su visión particular ha podido construir su propio conocimiento y comprender los pasos que le permitan proyectarse desde una visión crítica de contextos y mercados actuales cambiantes.

Se ha evidenciado también en la **entrega de Trabajos Individuales** del alumnado la comprensión de la filosofía IKIGAY desde situaciones incluso personales de salud que han volcado para revertir y devolverle a la sociedad organizaciones que estén prestas a poder colaborar con necesidades ciudadanas de diversa índole, en nuestro caso relacionadas con cobertura de salud y bienestar.

En trabajos individuales escritos cada alumno menciona/crea su modelo de negocio deportivo basado en IKIGAY (usa programa de diseño canva)







4. Describa las medidas de difusión a las que se comprometió en la solicitud y las que ha llevado a cabo².

Descripción de las medidas comprometidas en la solicitud

- Trabajo/propuesta basada en <u>actuaciones que buscan "innovar" la labor docente y</u> <u>motivar al alumnado</u>. De aplicación y vinculación con contenidos propios de la asignatura Optativa Dirección Marketing y Servicios deportivos de 4º Curso, con Alumnado que cursa el Grado en Ciencias de la Actividad Física y del Deporte.
- Charla para profesores.

Descripción de las medidas que se han llevado a cabo

FINALMENTE entendemos que hemos dado un paso muy grande y **se ha proyectado** hacia:

Las II JORNADAS DE INCORPORACIÓN OBJETIVOS ODS EN LA FCCE, coordinadas por Inmaculada Menacho previa inscripción en, https://docs.google.com/forms/d/e/1FAIpQLSfrsGmjS786O05nO333IStq2p361JJ2s67VgFRrhDiJLj6e0Q/viewform?usp=sharing, la propuesta e iniciativa de un grupo de

² Si en la solicitud no indicó compromiso de difusión de resultados este criterio no se tendrá en cuenta en la evaluación



alumnos donde, desde la asignatura Dirección Marketing y Servicios Deportivos se ha visibilizado la creación de uno de los proyectos de modelo de negocio: Los alumnos han presentado su poster y propuesta acercando desde la visión de IKIGAY un futuro y posible modelo de negocio sostenible basado en el MODELO CUBO como espacio deportivo para prácticas deportivas al aire libre, utilizando recursos adaptados a prácticas deportivas verdes y sostenibles que generen mercados deportivos con eficiencia energética para prácticas outdoor-ecológicas, poster y enlace a presentación:

https://drive.google.com/file/d/11CoRBxNP5f3mCG8dR6ZYYbik8XQ13lEt/view?usp=sharing

- Y desde una visión de construcción y transferencia del conocimiento hemos motivado al alumnado de nuestra asignatura (Dirección Marketing y Servicios Deportivos) y también de la asignatura Equipamientos e instalaciones deportivas de nuestro grado en Ciencias de la Actividad Física y el Deporte, a que nos hagamos presentes y nos informemos sobre temáticas de actualidad, haciéndonos visibles y presentes (alumnado y profesorado de la la UCA), en las Jornada de innovación deportiva, empleo y desarrollo local organizada por AGESPORT (Asociación de gestores deportivos) en Cádiz, 24 de mayo 2024 en el estadio nuevo Mirandilla y que ha contado con la aportación de grandes profesionales que innovan día a día en el sector deportivo. https://www.agesport.org/actualidad-agesport/programa-de-la-jornada-que-coorganiza-agesport-en-el-estadio-nuevo-mirandilla-de-cadiz?elem=318330







